



professionell
dynamisch
präzise

Die saltech AG ist seit Juli 2023 Teil der international tätigen und börsenkotierten Colt CZ Group. Unsere Kompetenzen besitzen wir in der Entwicklung und Herstellung von technisch hochwertigen und präzisen Produkten in den Bereichen Munition und Wirkmittel. An unseren Standorten in Dulliken und Däniken beschäftigen wir rund 90 Mitarbeitende in den Bereichen F&E, Produktion, Qualitätssicherung sowie in der Verwaltung. Wir befinden uns in einer spannenden Phase des Wandels und bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und interessante Aufgabe in einem dynamischen Industriebetrieb.

Zur gezielten Verstärkung unseres Teams suchen wir eine erfahrene, unternehmerisch denkende Persönlichkeit als

Head of Sales (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Gesamtverantwortung für den Vertrieb und das Marketing unserer Produkte im nationalen und internationalen Defense- und Industriebereich
- Entwicklung und Umsetzung marktspezifischer Verkaufs- und Marketingstrategien (z. B. für Behörden, Armeen, OEMs und Distributoren)
- Führung und Weiterentwicklung des Verkaufsteams
- Betreuung und Ausbau strategischer Schlüsselkunden sowie internationaler Vertriebspartner
- Durchführung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Absatzpotenziale
- Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung, Produktion, dem Einkauf und der F&E bei Sortiments- und Preisgestaltung sowie im Angebotswesen
- Verantwortung für die Erstellung von Offerten, das Führen von Vertragsverhandlungen sowie die Teilnahme an internationalen Ausschreibungen und Projektgeschäften
- KPI-basiertes Reporting und Analyse zur gezielten Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Repräsentation des Unternehmens an Fachmessen, Branchenevents und bei Kundenbesuchen im In- und Ausland

Ihr Profil

- Fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Weiterbildung in den Bereichen Verkauf, Business Development, Marketing und/oder Management
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen B2B-Vertrieb industrieller Produkte, idealerweise im Verteidigungs-, Sicherheits- oder Industrieumfeld
- Nachgewiesene Führungserfahrung sowie ausgeprägte Umsetzungsstärke
- Unternehmerisches Denken und hohe Kundenorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Französisch von Vorteil
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen (z. B. Blue Office) sowie mit MS Office

Was wir bieten

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche, interessante Aufgabe und die Möglichkeit Ihre Fähigkeiten und Expertise in einem dynamischen Industriebetrieb einzubringen. Hohe Wertschätzung, moderne Arbeitsplätze und attraktive Anstellungsbedingungen gehören ebenfalls dazu.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto, sowie Angaben zu frühestmöglichem Start und Ihrer Gehaltsvorstellung an jobs@saltech.ch.